

ANEXO II

DEFINICIÓNS

IN848G-AXUDAS VINNOVATE GALICIA

1. Vanguard Initiative: rede europea composta por 39 rexións co obxectivo común de estimular a I+D relacionada coas cadeas de valor de maior interese para estas rexións aliñadas coas súas respectivas RIS3. Galicia, a través da Axencia Galega de Innovación (GAIN), forma parte desta alianza desde 2015.

2. Mecanismo de financiamento interrexional Vinnovate: instrumento conxunto de financiamento da I+D+i interrexional posto en marcha ao abeiro da Vanguard Initiative. Ten como obxectivo facilitar a creación de consorcios para o impulso de proxectos estratéxicos de I+D+i entre os axentes dos ecosistemas das rexións que o integran. A través de Vinnovate facilítanse os recursos necesarios para o financiamento e execución destes proxectos. Cada unha das administracións rexionais participantes financia a participación dos seus axentes a través de convocatorias rexionais que se coordinan no marco deste novo mecanismo. A participación de Galicia realízase a través da Axencia Galega de Innovación e as axudas Vinnovate Galicia. Pódese obter máis información sobre esta convocatoria interrexional na ligazón:

<https://www.s3vanguardinitiative.eu/multipurpose-page/scope-call-2025>

As rexións adheridas, xunto con Galicia, a segunda convocatoria do mecanismo cuxa participación galega se financia a través desta convocatoria Vinnovate Galicia son:

- Leste dos Países Baixos-provincias de Gelderland e Overijssel (Países Baixos)
- Brabante Septentrional (Países Baixos)
- Lombardia (Italia).
- Emilia-Romaña (Italia).
- Gales (Reino Unido).

- Galicia (España).
- País Vasco (España).
- Baixa Austria (Austria).
- Baixa Saxonia (Alemaña).
- Norte (Portugal).
- Nordeste de Romanía (Romanía).

3. Memorandum of Understanding (MoU): documento asinado polas rexións europeas membros da Vanguard Initiative que participan nas convocatorias do mecanismo interrexional VInnovate. Este documento formaliza os seus compromisos asegurando unha axeitada xestión da mesma.

4. VInnovate Galicia: axudas que se convocan mediante esta resolución canalizando a participación galega no mecanismo interrexional VInnovate. A través destas axudas articúlase o financiamento dos axentes galegos participantes nos proxectos interrexionais seleccionados ao abeiro da segunda convocatoria de VInnovate.

5. Pilots Vanguard Initiative: áreas temáticas compartidas polas rexións participantes no mecanismo VInnovate no marco das prioridades das súas respectivas RIS3. Os proxectos beneficiarios da segunda convocatoria deste mecanismo, onde se enmarcan estas axudas da Axencia Galega de Innovación, deberán focalizarse nun ou en varios dos seguintes ámbitos de especialización:

- Bioeconomía.
- Intelixencia artificial.
- Hidróxeno.
- Saúde intelixente / Medicina personalizada.
- Fabricación avanzada para aplicacións enerxéticas offshore.
- Producción de alto rendemento a través da impresión 3D.
- Novos produtos de base nanotecnolóxica.
- Fabricación eficiente e sustentable.

6. Secretariado de VInnovate: unidade que forma parte da Vanguard Initiative que se encarga de coordinar e implementar o mecanismo interrexional VInnovate. Será o encargado de dar soporte ás axencias rexionais no desenvolvemento da segunda convocatoria do mecanismo, validando a elixibilidade inicial das propostas a través do Formulario de adecuación (ver punto 7), comunicando ademais os proxectos interrexionais finalmente seleccionados e que cada axencia rexional deberá financiar na medida en que participen neles os seus axentes.

7. Formulario de adecuación da proposta (Project Fit Form - PFF): de xeito previo á presentación da solicitude do proxecto interrexional por cada un dos membros do consorcio á súa administración rexional correspondente, o líder do proxecto interrexional deberá remitir este formulario ao Secretariado de VInnovate. Este formulario consiste nunha autodeclaración e contén a información necesaria para que o Secretariado de VInnovate poida validar a elixibilidade dos proxectos segundo os requirimentos do mecanismo. Na valoración desta elixibilidade tense en conta o encaixe da proposta nos Pilots (punto 5 anterior), así como as características das distintas convocatorias rexionais a través das cales as diferentes administracións rexionais financian aos seus axentes.

Esta validación da proposta do proxecto interrexional por parte do Secretariado de VInnovate é imprescindible para que cada membro do consorcio poida solicitar a axuda correspondente á súa administración rexional no marco da convocatoria que esta teña habilitada, no caso de Galicia as axudas "VInnovate Galicia". Só as propostas que superen este paso previo serán elixibles e poderán optar ao financiamento rexional.

8. Proxecto VInnovate interrexional: proxecto desenvolvido por entidades de dúas ou máis rexións cuxas administracións están adheridas á convocatoria de 2025 do mecanismo interrexional VInnovate. En liña cos seus requirimentos, estes proxectos deberán centrarse no desenvolvemento e despregamento de solucións orientadas a pemes (TRL 6-TRL8, e tamén TRL 5, pero só en certos casos). É preciso que no consorcio do proxecto participe sempre unha peme que poderá colaborar con outras pemes ou con grandes empresas ou organismos de investigación (universidades,

centros públicos ou privados de I+D, infraestruturas de investigación ou tecnolóxicas etc).

É necesario tamén que os proxectos se centren nalgún dos ámbitos temáticos dos oito Pilots (ver punto 5 anterior) e que contribúan de xeito directo ás transicións cara a unha industria máis sustentable e intelixente e menos dependente.

9. Participación galega no proxecto VInnovate interrexional: actividades que desenvolven os socios da agrupación galega no marco do proxecto interrexional (punto 8 anterior) en que colaboran varias rexións europeas participantes na segunda convocatoria do mecanismo VInnovate. É preciso que a participación galega se leve a cabo en Galicia e sexa desenvolvida polo menos por unha peme en colaboración cunha ou con varias entidades das incluídas como posibles entidades beneficiarias no artigo 4 da convocatoria galega de axudas. A agrupación galega deberá estar integrada, como mínimo, por dúas entidades. A participación galega debe centrarse en actividades de desenvolvemento experimental de TRL 6 a 8 e en certos casos TRL5 (ver artigo 2).

Dentro da agrupación galega, unha das entidades desenvolverá o papel de líder fronte á Axencia Galega de Innovación. O líder da agrupación galega non ten por que coincidir co líder do proxecto interrexional no seu conxunto, encargado do envío do formulario de adecuación da proposta ao Secretariado de VInnovate.

10. Colaboración efectiva: tal e como se recolle no artigo 2, punto 90, do Regulamento (UE) nº 651/2014, é a colaboración entre, polo menos, dúas partes independentes para o intercambio de coñecementos ou tecnoloxía, ou para lograr un obxectivo común sobre a base da división do traballo, en que as partes implicadas definen conxuntamente o ámbito do proxecto en colaboración, contribúen á súa aplicación e comparten os seus riscos e os seus resultados; unha ou varias das partes poden soportar a totalidade dos custos do proxecto e liberar así a outras partes dos seus riscos financeiros. A investigación baixo contrato e a prestación de servizos de investigación non se consideran formas de colaboración.

11. Desenvolvemento experimental: a adquisición, combinación, configuración e emprego de coñecementos e técnicas xa existentes, de índole científica, tecnolóxica, empresarial ou doutro tipo, con vistas á elaboración de produtos, procesos ou servizos novos ou mellorados, incluídos os dixitais, en calquera ámbito, tecnoloxía ou sector. Pode incluír, de forma non exhaustiva, as industrias e as tecnoloxías dixitais, por exemplo, a supercomputación, as tecnoloxías cuánticas, as tecnoloxías de cadeas de bloques, a intelixencia artificial, a ciberseguridade, os macrodatos e as tecnoloxías na nube ou na fronteira. Isto pode incluír tamén, por exemplo, actividades de definición conceptual, planificación e documentación de novos produtos, procesos ou servizos.

O desenvolvemento experimental poderá comprender a creación de prototipos, a demostración, a elaboración de proxectos piloto, o ensaio e validación de produtos, procesos ou servizos novos ou mellorados, en contornos representativos de condicións reais de funcionamento, sempre que o obxectivo principal sexa alcanzar melloras técnicas para produtos, procesos ou servizos que non estean substancialmente asentados. Pode incluír o desenvolvemento de prototipos ou proxectos piloto que se poidan utilizar comercialmente cando sexan necesariamente o produto comercial final e a súa fabricación resulte demasiao onerosa para o seu uso exclusivo con fins de demostración e validación.

O desenvolvemento experimental non inclúe as modificacións habituais ou periódicas efectuadas en produtos, liñas de produción, procesos de fabricación, servizos existentes e outras operacións en curso, aínda que as ditas modificacións poidan representar melloras.

12. TRL ou Technology Readiness Levels: refírese aos niveis de madurez dunha tecnoloxía. Segundo o sistema TRL, considéranse nove niveis que abranguen desde os principios básicos da nova tecnoloxía ata as súas probas con éxito nunha contorna real. Para o que afecta esta convocatoria:

-TRL5: Os elementos básicos da innovación son integrados de maneira que a configuración final é similar a súa aplicación final. Mellóranse os modelos técnicos e

económicos do deseño inicial ao identificar aspectos de seguridade, limitacións ambientais e/ou regulatorios entre outros.

-TRL6: cóntase con prototipos piloto capaces de desenvolver todas as funcións necesarias dentro dun sistema determinado, tendo superado probas de factibilidade en condicións de operación ou funcionamento real. A tecnoloxía ou prototipo pode ser capaz de funcionar nas condicións reais en que se pretende que funcione, por exemplo, a nivel industrial.

-TRL7: o sistema atópase ou está próximo a operar en escala precomercial. É posible levar a cabo a fase de identificación de aspectos relacionados coa fabricación, a avaliación do ciclo de vida e a avaliación económica das tecnoloxías, contando coa maior parte de funcións dispoñibles para probas. A tecnoloxía perfeccionouse e cóntase con datos relacionados coas valoracións financeiras, validacións de prototipos en contorno real e de ciclo de vida.

-TRL8: Os sistemas están integrados e poden ter alcanzado o final do desenvolvemento do sistema. El prototipo xa conta con resultados medibles e reais en condicións de operación a nivel piloto.

13. Contorno de laboratorio: aquel contorno en que se realizan a análise e a experimentación das funcións máis críticas da tecnoloxía. A validación das predicións analíticas sobre os diferentes elementos que compoñen a dita tecnoloxía, e que foron realizadas na investigación básica, efectúase mediante estudos analíticos e de laboratorio. Neste mesmo contorno controlado empézanse a integrar os ditos compoñentes e a traballar de forma conxunta con eles. As probas son realizadas no nivel de sistema ou compoñente, así como mediante probas de concepto experimental validadas, pero sempre cunha baixa fidelidade.

14. Contorno relevante, operacional ou de simulación: aquel contorno en que xa os compoñentes básicos da tecnoloxía están integrados dunha forma razoablemente realista e a maioría das funcións están dispoñibles para demostración e proba. O

sistema está parcialmente integrado con outros sistemas auxiliares mediante o uso dunhas interfaces iniciais. Empézase a traballar cun modelo representativo ou prototipo que se atopa preto da configuración final desexada en termos de rendemento, peso e volume. No dito prototipo empézanse a implantar problemas reais a grande escala e con características similares ao contorno real (o contorno previsto) proporcionando alta fidelidade.

15. Empresa: segundo o artigo 1 do anexo I do Regulamento (UE) nº 651/2014, considerarase empresa toda entidade, independentemente da súa forma xurídica, que exerza unha actividade económica. En particular, consideraranse empresas as entidades que exerzan unha actividade artesanal ou outras actividades a título individual ou familiar, así como as sociedades de persoas e as asociacións que exerzan unha actividade económica de forma regular.

16. Actividade económica: oferta de bens e/ou servizos nun determinado mercado, con independencia da forma xurídica das entidades (constituída de acordo co dereito público ou privado) ou da súa forma de financiamento. Non é relevante para estes efectos a finalidade da entidade (con ou sen ánimo de lucro).

17. Organismos de investigación e difusión de coñecementos: son organismos de investigación e difusión de coñecementos (en diante, organismos de investigación), segundo a definición do artigo 2 do Regulamento (UE) nº 651/2014, toda entidade independentemente da súa personalidade xurídica (de dereito público ou privado) ou da súa forma de financiamento, cuxo principal obxectivo sexa realizar de xeito independente investigación fundamental, investigación industrial ou desenvolvemento experimental, ou difundir amplamente os resultados delas mediante o ensino, a publicación ou a transferencia de coñecementos. Cando unha entidade deste tipo leve a cabo tamén actividades económicas ou financiamento, os custos e os ingresos de ditas actividades deberanse contabilizar por separado. As empresas que poidan exercer unha influencia decisiva nas ditas entidades, por exemplo en calidade de accionistas ou membros, non poderán gozar de acceso preferente aos resultados que xeren.

No caso en que o organismo de investigación realice case exclusivamente actividades non económicas, poderá quedar excluído na súa totalidade do ámbito de aplicación do artigo 107.1 do Tratado de funcionamento da Unión Europea sempre que as súas actividades económicas sexan puramente accesorias; é dicir, que correspondan a unha actividade que estea relacionada directamente co seu funcionamento, ou sexa necesaria para o seu funcionamento ou estea estreitamente vinculada ao seu principal uso non económico, e teña un alcance limitado. Considerarase que isto é así cando as actividades económicas consumen exactamente os mesmos insumos (como material, equipamento, man de obra e capital fixo) que as actividades non económicas e a capacidade asignada cada ano ás ditas actividades económicas non supera o 20 % da capacidade anual total da entidade de que se trate.

18. Actividades non económicas: son as actividades primarias dos organismos de investigación e infraestruturas de investigación, en particular:

a) A educación para lograr máis e mellor persoal cualificado; a educación pública organizada dentro do sistema nacional de educación, financiada predominantemente ou enteiramente polo Estado e supervisada por este pode considerarse unha actividade non económica.

b) A I+D independente para mellorar os coñecementos e a comprensión cando o organismo de investigación emprenda unha colaboración efectiva. A prestación de servizos de I+D e a I+D realizada por conta de empresas non se consideran I+D independente.

c) A ampla difusión de resultados das investigacións de forma non discriminatoria e non exclusiva, por exemplo, mediante o ensino, bases de datos de acceso aberto, publicacións abertas ou programas informáticos abertos.

d) As actividades de transferencia de coñecementos, cando son levadas a cabo polo organismo de investigación (incluídos os seus departamentos ou filiais) ou de forma conxunta, ou pola conta das devanditas entidades, e cando todos os beneficios xerados

por elas volven a investirse en actividades primarias do organismo de investigación; o carácter non económico desas actividades non se ve afectado polo feito de contratar con terceiros a prestación dos servizos correspondentes mediante licitación pública.

19. Grande empresa: enténdese toda empresa que non cumpre cos requisitos para ser considerada como peme nos termos establecidos no anexo I do Regulamento (UE) nº 651/2014.

20. Pequena e mediana empresa: segundo o anexo I do Regulamento (UE) nº 651/2014, consideraranse pemes as empresas que ocupan menos de 250 persoas e o seu volume de negocio anual non excede os 50 millóns de euros ou o seu balance xeral non excede os 43 millóns de euros. Dentro das pemes, considérase pequena empresa a que ocupa menos de 50 persoas e o seu volume de negocio anual ou balance xeral anual non supera os 10 millóns de euros. Para o cálculo destes efectivos deberán considerarse as indicacións incluídas nos artigos 3, 4, 5 e 6 do citado anexo I do Regulamento (UE) nº 651/2014.

21. Entidade vinculada: son empresas vinculadas, segundo o artigo 3.3 do anexo I do Regulamento (UE) nº 651/2014, aquelas empresas entre as cales exista algunha das seguintes relacións:

a) Unha empresa posúe a maioría dos dereitos de voto dos accionistas ou socios da outra empresa.

b) Unha empresa ten dereito a nomear ou revogar a maioría dos membros do órgano de administración, dirección ou control da outra empresa.

c) Unha empresa ten dereito a exercer unha influencia dominante sobre outra, en virtude dun contrato suscrito con ela ou dunha cláusula estatutaria da segunda empresa.

d) Unha empresa, accionista ou asociada a outra, controla soa, en virtude dun acordo suscrito con outros accionistas ou socios da segunda empresa, a maioría dos dereitos de voto dos seus accionistas ou socios.

Presúmese que non existe influencia dominante cando os investidores enunciados no artigo 3.2 do citado anexo I do Regulamento (UE) nº 651/2014 non teñen implicación directa ou indirecta na xestión da empresa en cuestión, sen prexuízo dos dereitos que lles correspondan na súa calidade de accionistas.

As empresas que manteñan calquera das relacións previstas no parágrafo primeiro do artigo 3 do citado anexo I a través doutra ou doutras empresas, ou cos investidores enumerados no punto 2 do mesmo artigo, consideraranse tamén vinculadas.

Tamén se considerarán empresas vinculadas as que manteñan algunha das ditas relacións a través dunha persoa física ou un grupo de persoas físicas que actúen de común acordo, se as ditas empresas exercen a súa actividade ou parte dela no mesmo mercado de referencia ou en mercados contiguos, considerándose mercado contiguo o mercado dun produto ou servizo situado nunha posición inmediatamente anterior ou posterior ao do mercado en cuestión.

22. Empresa en crise: tal e como se recolle no artigo 2, punto 18, do Regulamento (UE) nº 651/2014, unha empresa en que concorra algunha das seguintes circunstancias:

a) De se tratar dunha sociedade de responsabilidade limitada (distinta dunha peme con menos de tres anos de antigüidade ou, para os efectos dos criterios para optar ás axudas ao financiamento de risco, unha peme no prazo de sete anos desde a súa primeira venda comercial, que cumpra as condicións para recibir investimentos de financiamento de risco tras as comprobacións de dilixencia debida por parte do intermediario financeiro seleccionado), cando desaparecese máis da metade do seu capital social subscrito como consecuencia das perdas acumuladas; é o que sucede cando a dedución das perdas acumuladas das reservas (e de todos os demais elementos que se adoitan considerar fondos propios da sociedade) conduce a un resultado negativo superior á metade do capital social subscrito; para os efectos desta disposición, «sociedade de responsabilidade limitada» refírese, en particular, aos tipos de sociedades mencionados no anexo I da Directiva 2013/34/UE e «capital social» inclúe, cando cumpra, toda prima de emisión.

b) De se tratar dunha sociedade en que polo menos algúns socios teñen unha responsabilidade ilimitada sobre a débeda da sociedade (distinta dunha peme con menos de tres anos de antigüidade ou, para os efectos dos criterios para poder optar ás axudas ao financiamento de risco, unha peme no prazo de sete anos desde a súa primeira venda comercial, que cumpra as condicións para recibir investimentos de financiamento de risco tras as comprobacións de dilixencia debida por parte do intermediario financeiro seleccionado, cando desaparecese polas perdas acumuladas máis da metade dos seus fondos propios que figuran na súa contabilidade; para efectos desta disposición, «sociedade en que polo menos algúns socios teñen unha responsabilidade ilimitada sobre a débeda da sociedade» refírese, en particular, aos tipos de sociedades mencionados no anexo II da Directiva 2013/34/UE.

c) Cando a empresa se encontre nun procedemento de quebra ou insolvencia ou reúna os criterios establecidos no seu dereito nacional para ser sometida a un procedemento de quebra ou insolvencia por petición dos seus acredores.

d) Cando a empresa recibise axuda de salvamento e aínda non reembolsase o préstamo ou puxese fin á garantía, ou recibise axuda de reestruturación e estea aínda suxeita a un plan de reestruturación.

e) Se se trata dunha empresa distinta dunha peme, cando durante os dous exercicios anteriores:

1º. O cociente débeda/capital da empresa sexa superior a 7,5.

2º. O cociente de cobertura de xuros da empresa, calculado sobre a base do EBITDA, se situase por debaixo de 1,0.

23. Efecto incentivador: de acordo co artigo 6 do Regulamento (UE) nº 651/2014, considérase que as axudas teñen un efecto incentivador se a solicitude de axuda se presentou antes do comezo do proxecto.

Para estes efectos, considérase un inicio posterior dos traballos cando estes teñen lugar con posterioridade á presentación da solicitude de axuda do proxecto galego á Axencia Galega de Innovación. No caso de detectarse que calquera actividade da participación galega no proxecto foi iniciada antes da devandita data, a totalidade dela será inadmisíble, e non será suficiente a eliminación do custo subvencionable do gasto correspondente á actividade.

Os estudos de viabilidade previos, realizados polo beneficiario, non incluídos na solicitude de axuda non se terán en conta para a determinación da data de inicio da actividade.

Pola súa natureza de proxecto colaborativo, para os efectos de presentación da solicitude, só se terá en conta a data de presentación da empresa líder da parte galega do consorcio.

Considérase que as axudas ad hoc concedidas a grandes empresas teñen efecto incentivador se, ademais de garantir que as actividades do proxecto non comezaron antes da presentación da solicitude, a entidade solicitante acredita na memoria técnica que a axuda dará lugar a un aumento substancial do alcance do proxecto ou, grazas a esta, un incremento substancial do importe total investido pola entidade beneficiaria no proxecto ou unha aceleración substancial do ritmo de execución do proxecto.

24. Reto da RIS3: cada un dos tres grandes retos estratéxicos de natureza económica e social da sociedade galega, identificados a través dun amplo proceso participativo cos axentes da cuádrupla hélice, que a RIS3 aborda a través da I+D, co obxectivo de conseguir un impacto transformador sobre a economía e a sociedade galega. Os retos son:

- Reto 1: modelo de xestión de recursos naturais e culturais baseados na innovación. Modernización dos sectores primarios galegos a través da introdución de innovacións que incidan na mellora da eficiencia e do rendemento no uso dos recursos endóxenos e

a súa reorientación cara a usos alternativos con maior valor engadido en actividades enerxéticas, agrarias, acuícolas, farmacolóxicas, cosméticas, alimentarias e culturais.

-Reto 2: un modelo industrial baseado na competitividade e o coñecemento. Incrementar a intensidade tecnolóxica da estrutura industrial de Galicia a través das tecnoloxías facilitadoras esenciais e a evolución das cadeas de valor.

-Reto 3: un modelo de vida saudable e baseado no envellecemento activo da poboación. Posicionar Galicia como a rexión líder do sur de Europa na oferta de servizos e produtos intensivos en coñecemento relacionados cun modelo de vida saudable e de envellecemento activo.

25. Prioridade da RIS3: cada unha das tres grandes temáticas transversais identificadas a través dun amplo proceso participativo cos axentes da cuádrupla hélice cara ás que a RIS3 orienta as capacidades e os esforzos do ecosistema galego de innovación para dar resposta aos tres grandes retos estratéxicos. As prioridades, polo seu carácter horizontal, teñen incidencia en todas as cadeas de valor e favorecen a colaboración entre sectores e as diferentes áreas de coñecemento e tecnolóxicas, constituíndo unha oportunidade de desenvolver novas cadeas de valor e novos mercados. Así mesmo, están plenamente aliñadas coas prioridades da Unión Europea e o Estado español. As prioridades son:

-Prioridade 1: desenvolvemento e aplicación das diferentes solucións científico-tecnolóxicas e de innovación para avanzar na descarbonización das cadeas de valor, a sustentabilidade dos recursos naturais (terra e mar) e patrimoniais de Galicia, xerando, ademais, oportunidades para a diversificación cara a produtos sustentables competitivos internacionalmente, e mellorando o benestar das persoas.

-Prioridade 2: apoio á dixitalización (desenvolvemento e/ou incorporación de tecnoloxías) para impulsar o modelo industrial galego, a xestión e a prestación de servizos sanitarios e sociais de calidade, así como a xestión de recursos naturais e culturais, como panca para a transformación resiliente de Galicia.

-Prioridade 3: orientación dos esforzos en I+D cara ás necesidades e o benestar das persoas, e consolidación de Galicia como un contorno de referencia mundial para o desenvolvemento e a testaxe de novas oportunidades e solucións científico-tecnolóxicas e empresariais dirixidas a elas.

26. Ámbito de priorización da RIS3: para precisar de forma máis detallada como cada prioridade aborda os tres retos, a RIS3 selecciona 29 temáticas máis delimitadas, denominadas ámbitos de priorización, que concretan e detallan o perfil de especialización para Galicia e nos cales se focalizan os investimentos e esforzos da estratexia.

Estes ámbitos de priorización caracterízanse pola súa transversalidade sectorial, abrindo oportunidades a diferentes cadeas de valor, así como novas formas de colaboración entre elas, no nivel tanto de mercados como de tecnoloxías ou procesos. Os ámbitos de priorización definíronse cos axentes da cuádrupla hélice durante o proceso de descubrimento emprendedor na fase de elaboración da RIS3.